

FOCUS UK



ROYAL MILE MANSION
50 North Bridge, Edinburgh,
EH11QN UNITED KINGDOM



+44(0)7491497786



Perché internazionalizzare in UK?



Scozia, Inghilterra, Galles e Irlanda del Nord Sono un mercato estremamente dinamico di 70 milioni di britannici con un reddito fruibile di oltre 35.000£ di media

I procurement e i tendering procedures (assimilabili alle nostre gare di appalto) sono semplificate rispetto le procedure italiane. L'amministrazione della Corona paga in settimane, non in anni...

**La disciplina fiscale è semplificata e l'erario è meno oneroso
Le società di capitali non hanno bisogno di un capitale minimo, né di un oggetto sociale rigido**

Entrando in UK si ha accesso ai 54 Paesi di area Commonwealth– che si aggiungono ai fini commerciali, al volume di affari ottenibile nei 27 Paesi di pertinenza UE

UK è il primo step nell'operazione di internazionalizzazione dall'Italia ma anche e contemporaneamente l'Hub di accesso al fiorente mercato canadese (regolato da norme di particolare favore se connesso con operatori economici di diritto britannico) nonché all'altrettanto attraente mercato statunitense



Decidere come affrontare il mercato



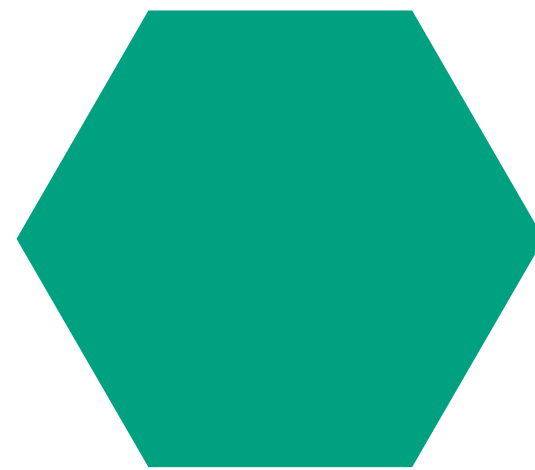
Internazionalizzare l'azienda

Via più prestigiosa che punta a margini di profitto maggiori, o mediante la costituzione di un nuovo operatore economico di diritto britannico, ovvero l'acquisizione del capitale di uno già esistente sul mercato

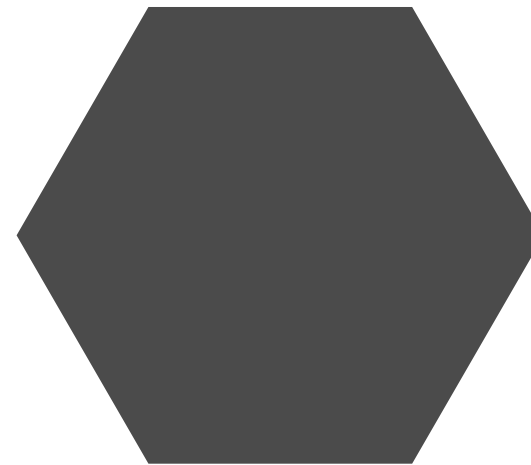
Internazionalizzare il prodotto

Soluzione più economica che non impatta sulle rigide norme in materia di immigrazione post Brexit e non impatta neppure nelle rispondenza ai più recenti indirizzi in materia di compliance e/o procedure dirette allo sdoganamento ed all'import tout court

Quali sono i passi da seguire?



Una Due Diligence recente di sei mesi o meno che analizzi gli aspetti finanziari, tecnici, legali e commerciali;



Una ricerca di mercato del tuo settore professionale, commerciale o industriale nel Regno Unito;



Uno studio di prefattibilità e revisione dei documenti compresi modelli contrattuali

Infine, se hai i requisiti per internazionalizzare la tua attività ti proponiamo un programma su misura per svolgere le cinque attività strategiche di di tuo interesse

Sabrina d'Elpidio



Nata in Italia (Roma) dove ha frequentato il Liceo Classico (Liceo Platone) e successivamente la facoltà di Giurisprudenza (Università degli Studi La Sapienza) laureandosi e ottenendo l'abilitazione professionale di Avvocato.

Ha esercitato la professione assistendo Imprese Edili, Imprese di Utility, Aziende operanti nei settori Tecnologico e Manifatturiero di base, Agroalimentare. Ha altresì operato nel Business Development e nel problem solving per aziende, professionisti e associazioni, sulla base di una grande esperienza in trattative, transazioni e interpretazioni contrattuali.

Cofondatrice della Associazione Themis&Metis che le ha permesso di raggiungere traguardi importanti presso sedi prestigiose quali la Camera dei Deputati della Repubblica, il Campidoglio di Roma e la Suprema Corte di Cassazione, tra le altre.

Esperienza in UK



Nel 2019 Sabrina si è trasferita in Scozia (Edimburgo) focalizzandosi sulla consulenza alle PMI.

Avendo lavorato in Italia e nel Regno Unito ha acquisito una familiarità con entrambi i sistemi (UK e UE).



- **Delegata UK per Assoreti PMI – Associazione Reti di ImpresaPMI**
- **Vice Presidente allo sviluppo del business per UK Confederation**

Il nostro network

